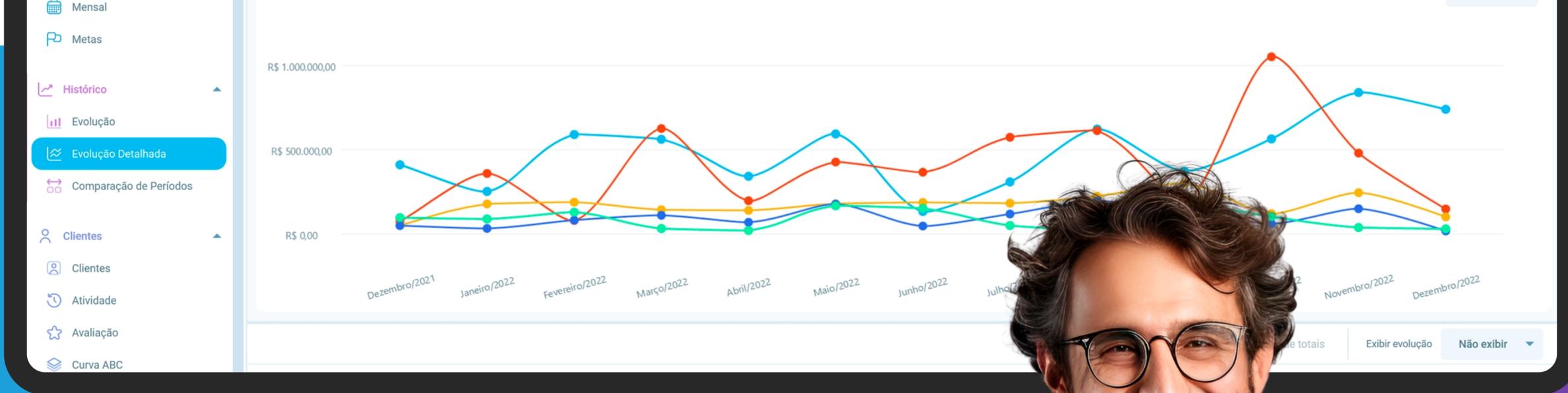






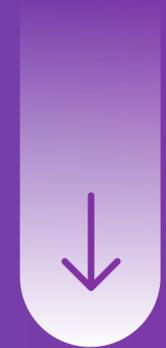
Nosso negócio é facilitar a gestão do seu.





Olá, muito prazer! Somos o Salescope BI.

Vamos ajudar você a otimizar seu tempo como gestor, ganhar em produtividade e atingir com mais precisão e facilidade suas metas comerciais.



Acompanhe os números de sua empresa de forma descomplicada e aprofundada.

Veja algumas das questões que o Salescope BI lhe ajuda a descobrir:

- ✓ Qual **produto** minha empresa **mais vendeu esse ano?**
- ✓ Quais **clientes** de minha carteira estão em **risco de perda** (churn)?
- ✓ Quais **vendedores** de minha empresa estão **vendendo mais?**
E quais estão **abrindo mais clientes?**
- ✓ Me mostre todos os **indicadores comerciais** (KPIs) de minha empresa para o último **trimestre**.

Tenha a resposta dessas e de outras centenas de perguntas relevantes para gestores em poucos segundos.

Integração é feita com qualquer ERP do mercado. Zero custo de ativação e sem nenhuma multa de cancelamento.



Análise comercial para gestores e representantes de vendas

Uma forma simples de entender seus números sem necessidade de programadores e equipe de TI.

O software Salescope BI é uma poderosa ferramenta de análises de vendas que trabalha com 3 pilares:



Analise suas vendas



Gerencie sua equipe



Melhore sua gestão

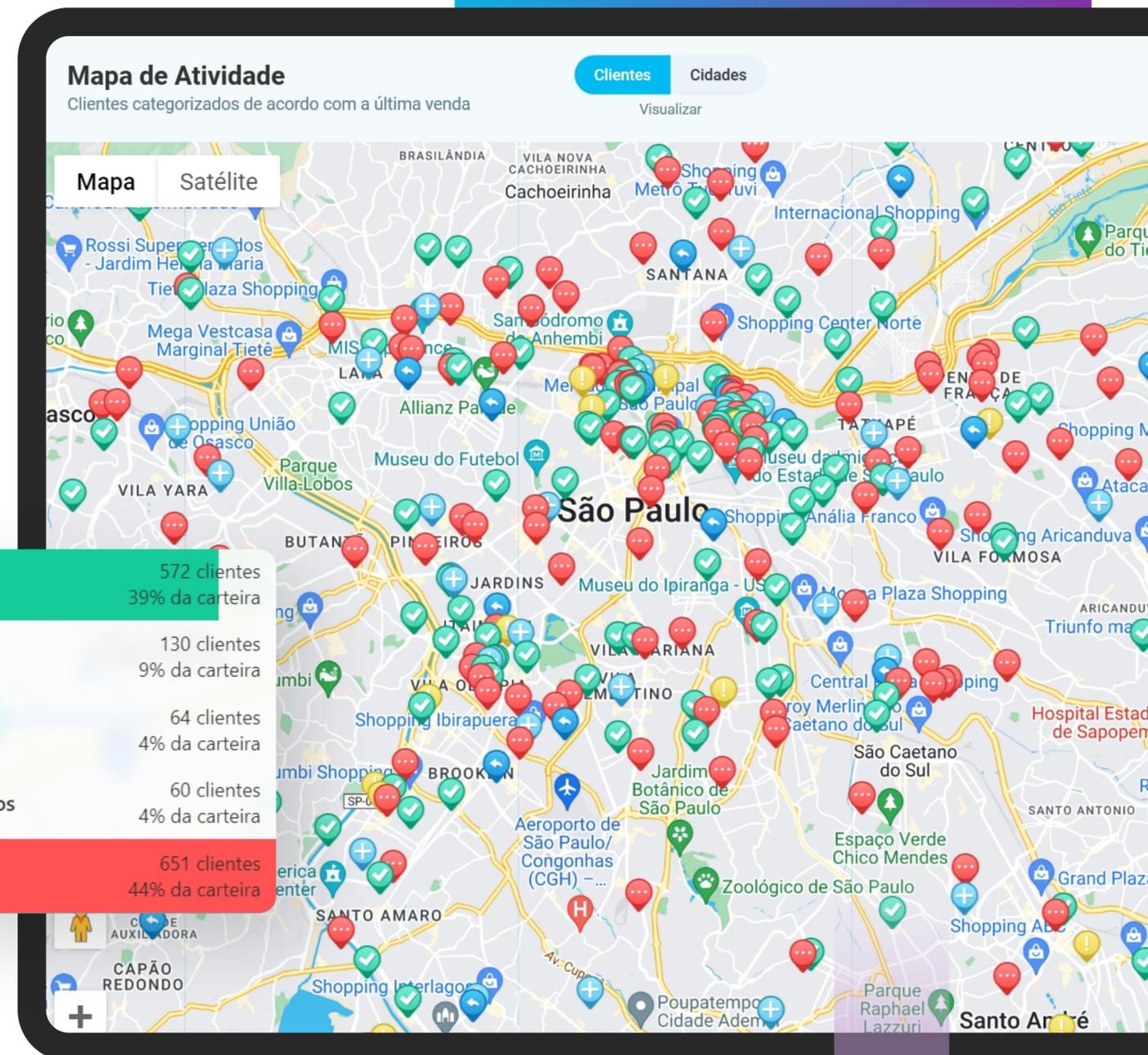


CONHEÇA SEUS NÚMEROS E VENDA MAIS

Mapeie suas vendas

Visualize suas informações comerciais em mapas interativos e descomplicados.

- ✓ Navegue em mapas do **Google Maps** visualizando suas **vendas** e **clientes**.
- ✓ Analise as **regiões atendidas** por cada vendedor e identifique aquelas ainda não exploradas.
- ✓ Descubra cidades com maior **concentração de vendas** e dê um **zoom** até a fachada de seus clientes.



Use os mais de 30 tipos de filtros disponíveis para personalizar sua análise.



CONHEÇA SEUS NÚMEROS E VENDA MAIS

Acompanhe a evolução das vendas

Você nunca viu um gráfico de evolução de vendas tão completo!

- ✓ Identifique rapidamente **crescimentos** e **quedas**
- ✓ Crie filtros para **aprofundar** suas análises.
- ✓ Use **I.A.** para prever o futuro de suas vendas com base na performance atual.



Usando Salescope Cloud você acessa e compartilha suas análises mesmo em home office.

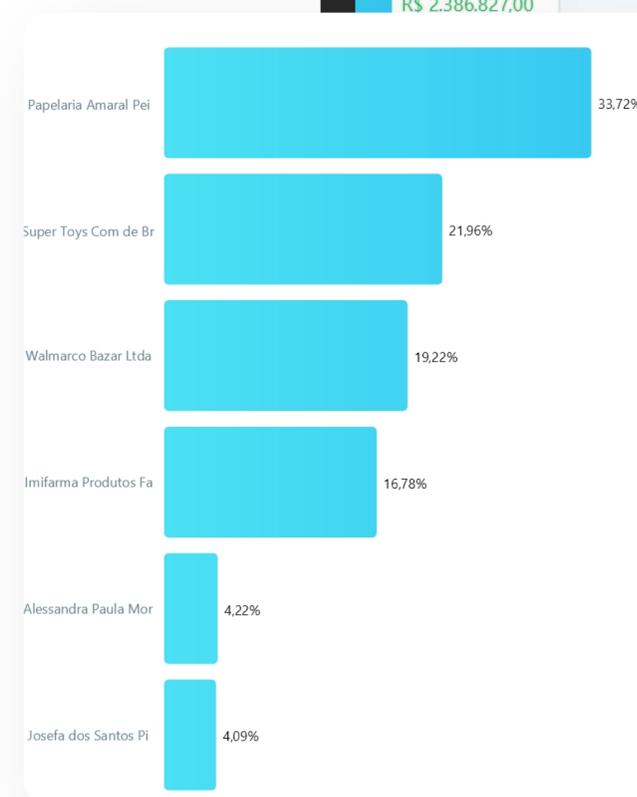


CONHEÇA SEUS NÚMEROS E VENDA MAIS

Identifique destaques de vendas

Uma forma prática de identificar itens com as melhores performances.

- ✓ **Crie relatórios** do maior pro menor de qualquer informação e valor de sua empresa.
- ✓ Crie milhares de combinações de análises, como "**vendedores com mais clientes**", "**marcas com maior rentabilidade**" ou "**clientes com mais pedidos**".



Cliente	Valor	% Valor	Posição
1.477 clientes	R\$ 27.446.475,50	100%	-
Mobilita Com Ind e Representacoes Ltda	R\$ 2.386.827,00	8,70%	1
de Lojas Leader S A.	R\$ 1.345.562,80	4,90%	2
inhos Fernando Ltda.3	R\$ 1.210.110,00	4,41%	3
eiro Americanas Itau S a Cred Fin	R\$ 816.000,00	2,97%	4
l Com. de Roupas Ltda	R\$ 568.462,40	2,07%	5
upermercados do Brasil Ltda	R\$ 332.769,60	1,21%	6
ari S A	R\$ 331.971,50	1,21%	7
o Raulino Koerich S a Com e Ind.	R\$ 289.300,00	1,05%	8
etti S a Ind. Bras. Eletrometalurgic	R\$ 286.338,20	1,04%	9
Importadora e Exportadora Ltda.	R\$ 265.344,00	0,97%	10
anhia Zaffari Comercio Industria	R\$ 234.358,80	0,85%	11
coes Emilio Ltda	R\$ 189.484,00	0,69%	12
Coml Monte Libano Ltda	R\$ 145.200,00	0,53%	13

A integração mais fácil do mercado, comece a usar no mesmo dia.



CONHEÇA SEUS NÚMEROS E VENDA MAIS

Quer ter uma visão geral de seus clientes?

Classifique sua carteira e gere ações mais eficientes para cada cliente.

- ✓ Gere relatórios destacando **clientes novos**, **perdidos** ou em **risco de perda**.
- ✓ Veja **quais cliente** mais compraram no último ano.
- ✓ Tenha em mãos informações valiosas como **ticket médio**, **tempo de vida** e **última compra**.

VISÃO GERAL



R\$ 132.000,00
Valor total

- Primeira compra em 09/10/2022
- R\$ 66.000,00 de ticket médio
- 2 pedidos realizados
- Compra a cada 117,0 dias
- 1 produto comprado

Avaliação ★★★★☆

Atividade ✓ Ativo

Chance de perda 90%

Recomendações:
- Ofereça um mix maior de produtos

Atividade da Carteira Clientes Exibir percentuais
Clientes categorizados pela data da última compra Visualizar

Atividade em 28/12/2023 ✓ 76 ativos (31,40%) ✓ 130 novos (53,72%) ✓ 36 recuperados (14,88%)

Cliente	Status	Chance de perda
242 clientes	-	-
Aparecida Carneiro de Oliveira Varand	Última compra há aprox. 12 semanas	42
Magik Com e Repres de Vestuario e Pr	Última compra há aprox. 12 semanas	30
Paulo Rogerio Lima Presentes Me	Começou a comprar há aprox. 12 semanas	40
Rong Liyan Me	Começou a comprar há aprox. 12 semanas	34
Marisa da Silva Presentes Me	Começou a comprar há aprox. 12 semanas	34
Big Atacado de Armarinhos Ltda Epp	Começou a comprar há aprox. 12 semanas	42
Maria Erilda da Silva Santos Mini Merc	Voltou a comprar há aprox. 12 semanas	33
Presentes e Armarinhos Baguncinha L	Começou a comprar há aprox. 12 semanas	44
Slompo & Zerbinnatti Me	Começou a comprar há aprox. 12 semanas	34
Sarah Vallim Minimercado Me	Começou a comprar há aprox. 12 semanas	44
Brincaue Festas Sociedade Simples Lt	Começou a comprar há aprox. 12 semanas	61
Carvalho e Fernandes Ltda	Começou a comprar há aprox. 12 semanas	34
Lojinha da Monica Ltda	Última compra há aprox. 11 semanas	31

Estão inclusos em todos os planos treinamento e atualizações sem custo.

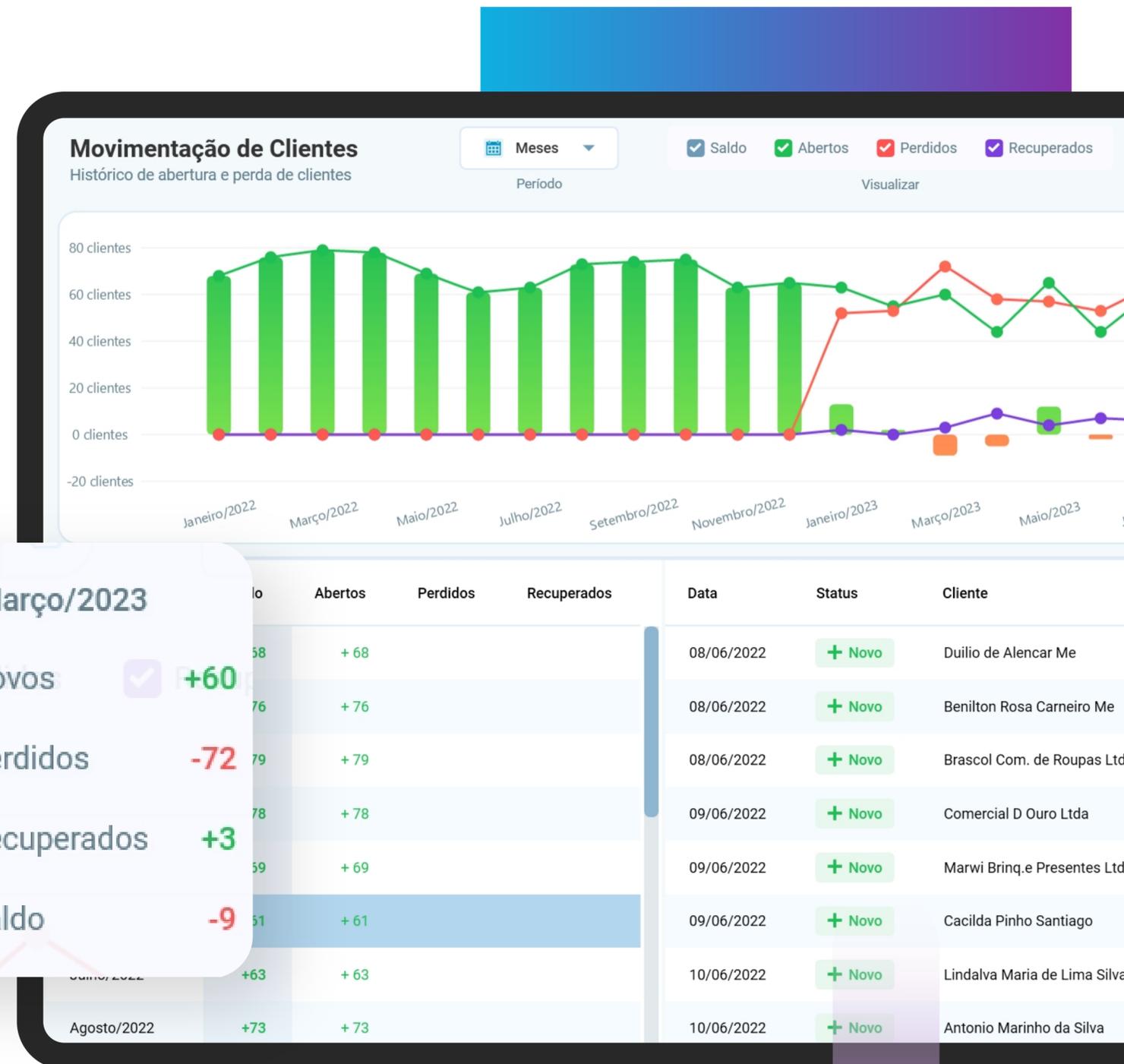


CONHEÇA SEUS NÚMEROS E VENDA MAIS

Analise a saúde da carteira

Acompanhe o ritmo de abertura e perda de clientes de sua carteira.

- ✓ Saiba se sua carteira de clientes está **crecendo** ou **diminuindo**.
- ✓ Gere um **raio-x** do crescimento de sua base de clientes, detalhando **aberturas** e **churns**.
- ✓ Analise a **movimentação de clientes** através de um **gráfico** e um **relatório** por períodos.



Use os recursos de IA disponíveis para prever riscos de perda de clientes e projetar receitas de vendas futuras.

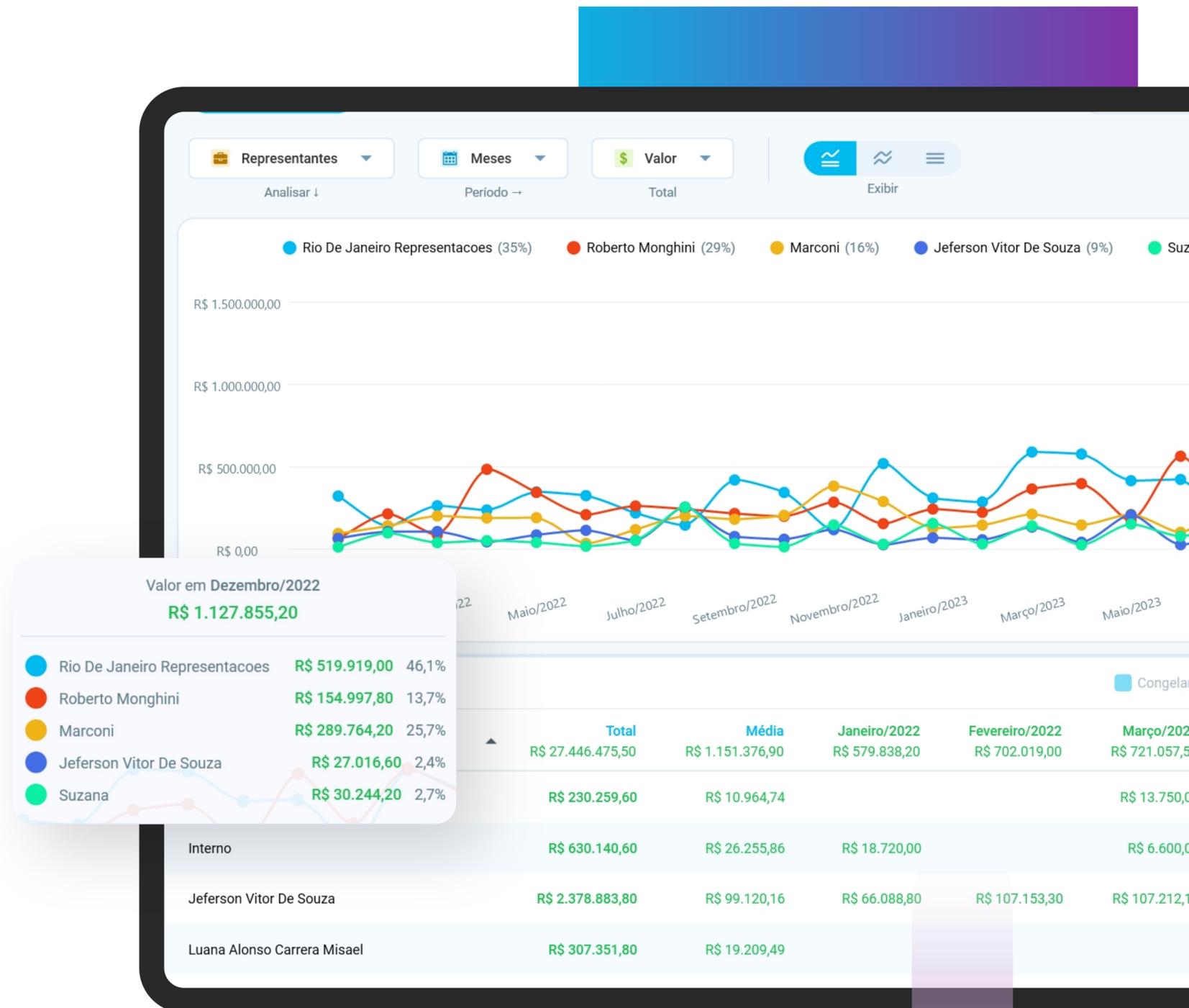


UM TIME COMERCIAL SUPERPODEROSO

Acompanhe as vendas dos representantes

Crie uma linha do tempo da evolução de suas vendas.

- ✓ Monitore o **desempenho** de seu time de vendas, acompanhando o **crescimento nas vendas** de cada um.
- ✓ Identifique **aberturas, perdas e regiões atendidas**.
- ✓ **Compare as vendas** de diferentes **representantes, vendedores** ou **gerentes** de equipes.



Conte com atualizações constantes e gratuitas com novos recursos.

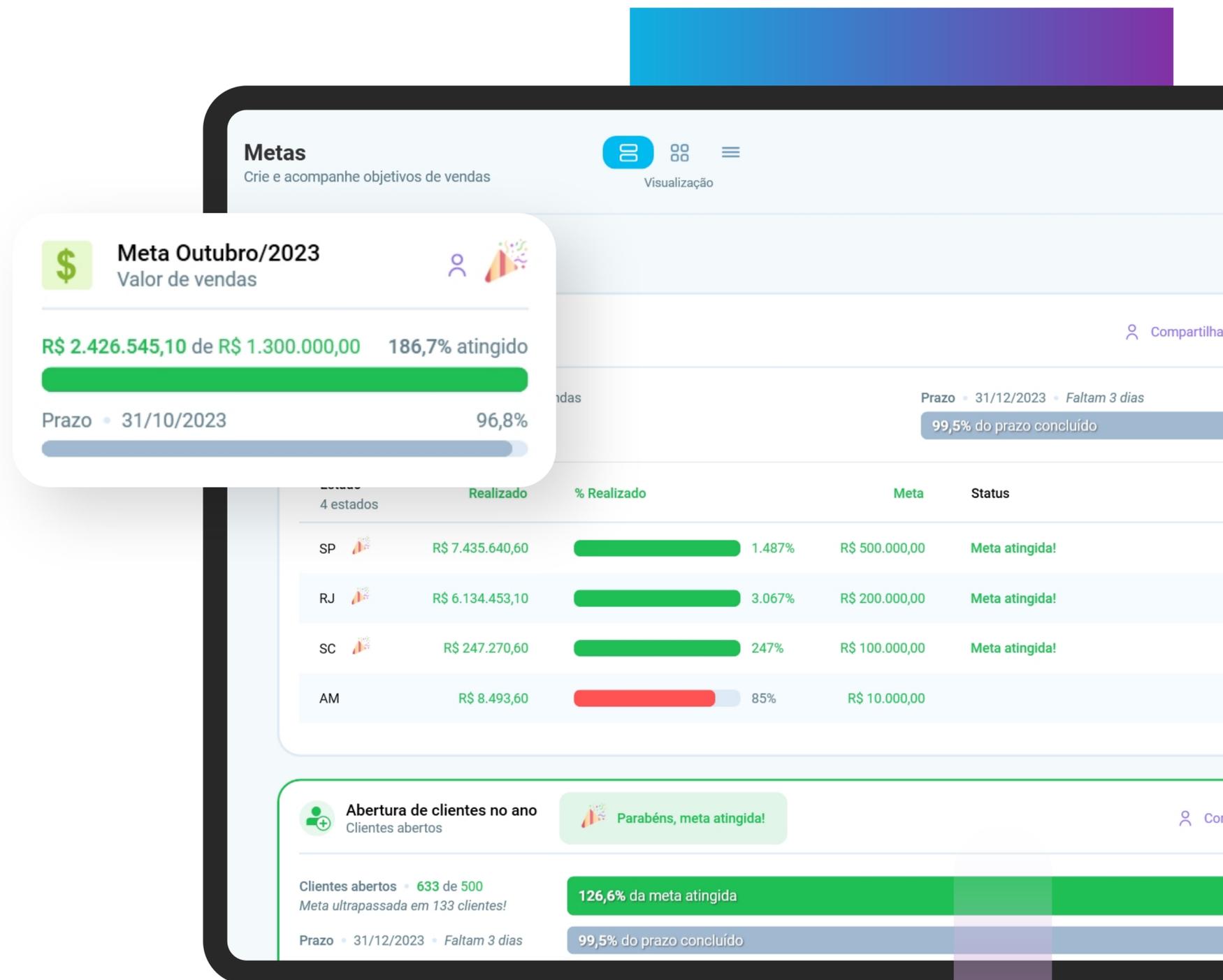


UM TIME COMERCIAL SUPERPODEROSO

Coloque em prática as metas de vendas

Crie objetivos de vendas para seu time e acompanhe por meio de painéis e gráficos intuitivos.

- ✓ Acompanhe e crie **metas** para cada equipe de vendas.
- ✓ Crie as **metas** de vendas e **abertura** de clientes.
- ✓ **Compartilhe** de forma automática as **metas** com cada vendedor da sua empresa.



Treinamento, suporte e manuais de uso para complementar sua experiência.

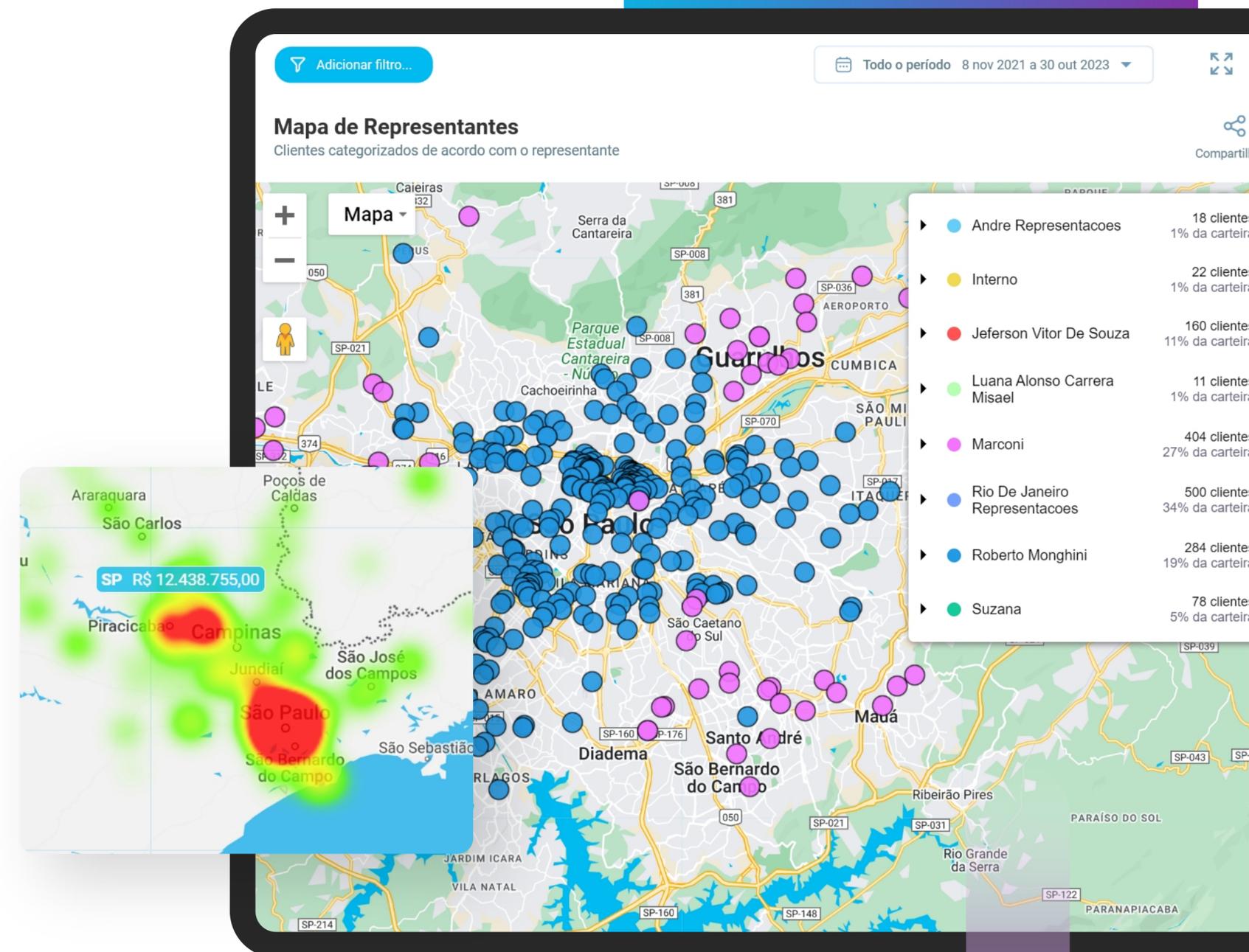


UM TIME COMERCIAL SUPERPODEROSO

Delimite a área de atuação do seu time

Uma visualização geográfica de seus clientes, destacando cada cliente de acordo com o representante que o atende.

- ✓ Defina e acompanhe a **região de atendimento** de seus vendedores.
- ✓ Aumente a eficiência **evitando conflitos** de interesses entre seus **vendedores**.
- ✓ **Gere mapas de calor** para cada representante, avaliando quais zonas têm maior desempenho.



Use os mais de 30 tipos de filtros disponíveis para personalizar sua análise.

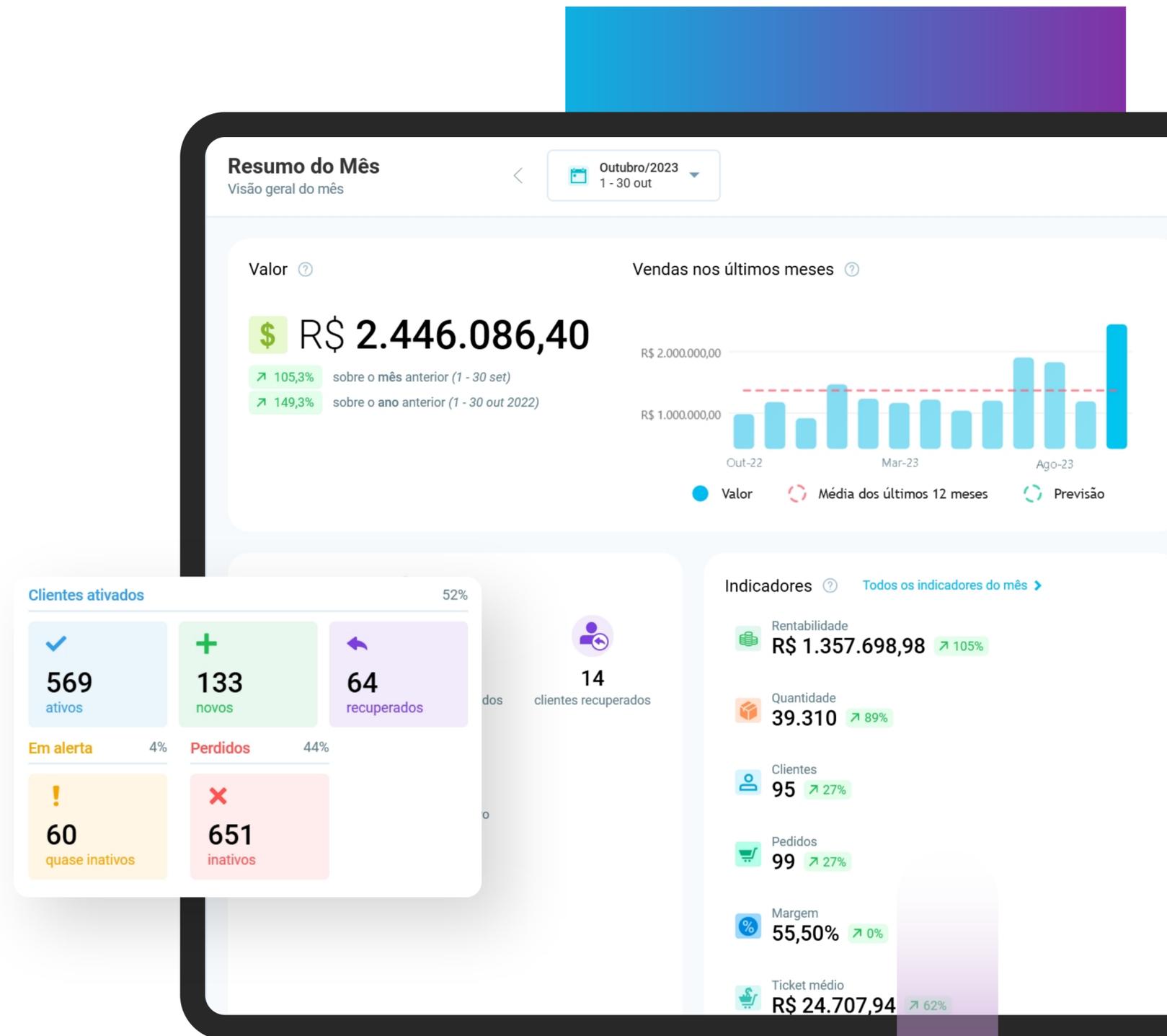


MELHORE A SUA GESTÃO

Fique por dentro dos números em uma única tela

Dashboards prontos para acompanhar de forma fácil e unificada todos os números recentes e históricos da sua empresa.

- ✓ Descubra quantos **clientes** estão sendo **abertos**.
- ✓ Analise **KPIs** como ticket médio, LTV, Churn Rate e RFV.
- ✓ Acompanhe **histórico de vendas** e **projeções** que medem performance da sua gestão como um todo.



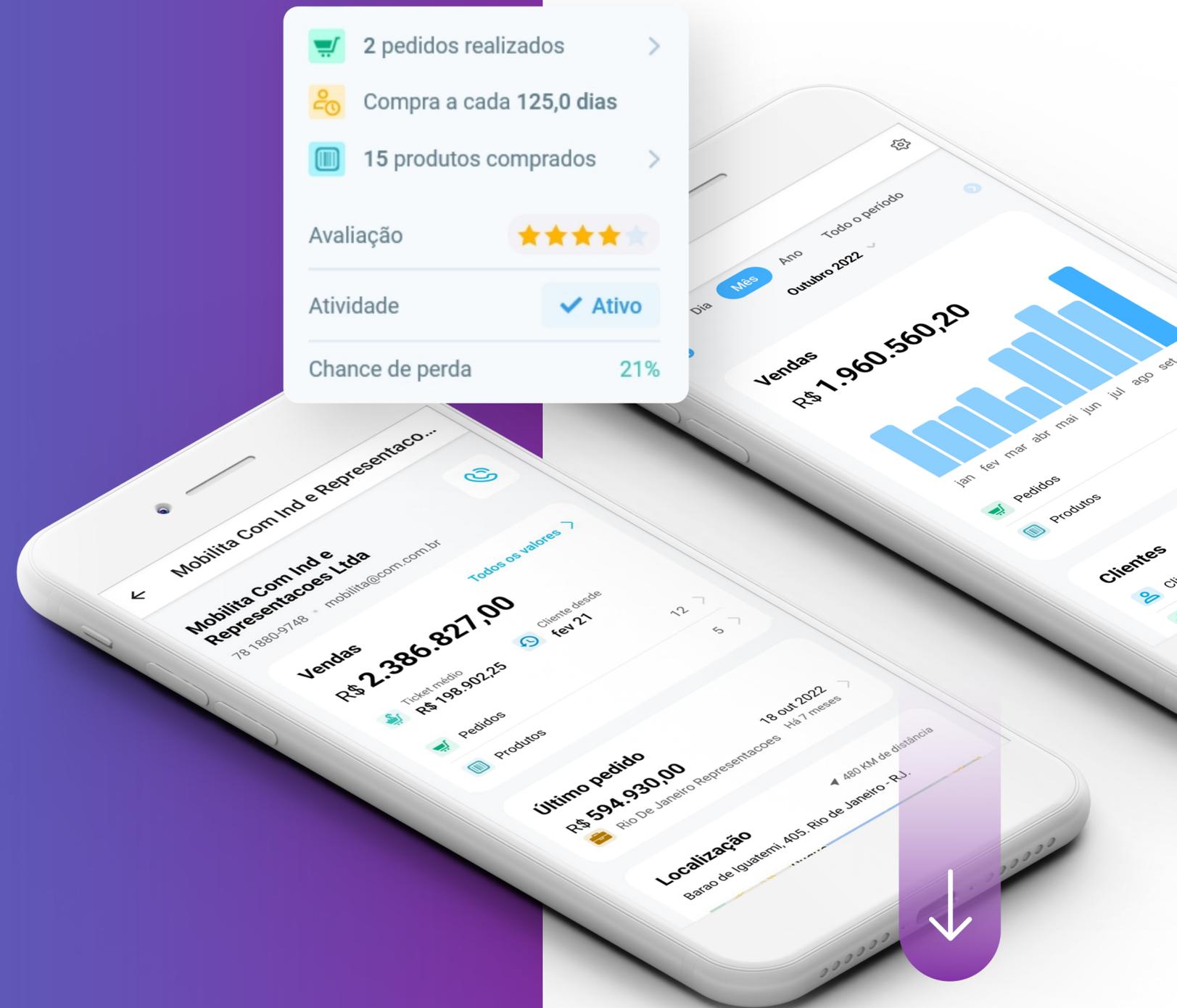
Ideal para indústrias e Distribuidoras



Todos os planos incluem gratuitamente o Salescope para celular. Acompanhe as vendas, investigue o histórico de clientes, contatos, visualize mapas e muito mais mesmo longe do computador.



Incluso para todos os planos.



Quem prova, aprova

Conheça os gestores que já usam o Salescope.



Alberto Hakim da Camesa



"Os softwares da Salescope se tornaram uma importante ferramenta para o departamento de produto da empresa, facilitando a visualização das opções regionais e análise da rentabilidade de cada um dos artigos. Uma ferramenta indispensável para o acompanhamento do desempenho das vendas da empresa."



Diego Konrad da Klain



"Com Salescope BI você pode fazer desde uma análise mais simples até uma análise mais aprofundada. E o que eu mais gosto são os filtros, que possibilita aplicá-los de inúmeras formas, além de ser possível navegar por todo o sistema com eles aplicados, realmente faz muita diferença pois isso o torna muito ágil no dia a dia."

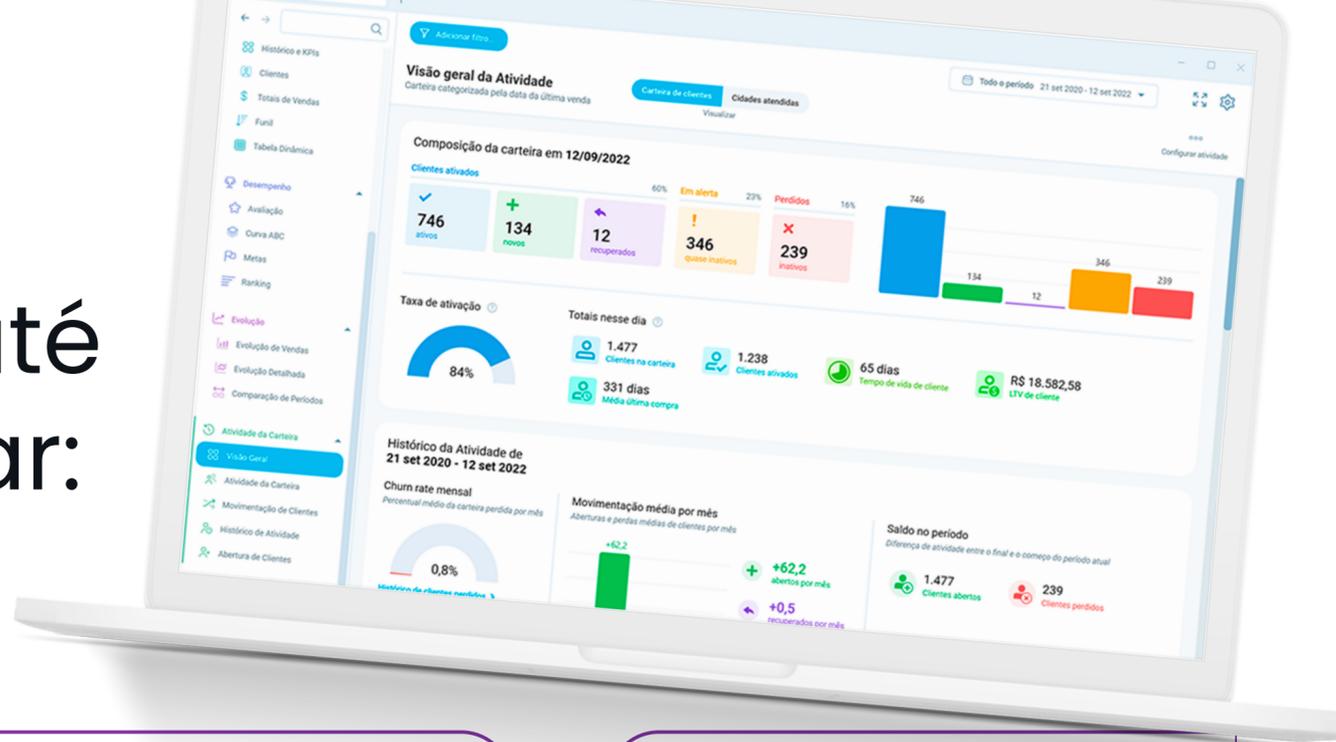


Edinei Zaithammer da Colson



"Ter um painel com todas as informações em tempo real de forma completa e facilitada, me permite tomar decisões e definir estratégias para um planejamento mais ágil e eficiente, o que faz muita diferença no dia a dia."

Descomplicado até na hora de assinar:



zero

Taxa de ativação e
Multa de cancelamento

Plano Essencial

Ideal para pequenas e médias empresas.

R\$ **490** /mês

No plano Essencial, você tem:

- ✓ Salescope Cloud
Permite análises em home office ou viagem
- ✓ App para iPhone e Android **NOVO**
- ✓ Atualizações constantes
- ✓ Treinamento e manuais de uso
- ✓ Instalação em até 3 usuários
Licença adicional apenas R\$ 89,90/mês
- ✓ +30 módulos de análises
Mapas, Dashboards e Relatórios
- 📍 20 Geocalizações diárias

Plano Indústria

Ideal para indústrias e empresas com equipes de representantes.

R\$ **890** /mês

No plano Indústria, você tem:

- ✓ Tudo do plano Essencial

Mais...

- ✓ Módulo Metas **NOVO**
- ✓ Restrições de acesso (usuários)
- 📍 100 Geocalizações diárias



Teste na prática com suas vendas

Vamos marcar uma apresentação?

Fale com nosso especialista:

 +55 11 5555-2025

Ou nos mande um e-mail para:
contato@salescope.com.br



Nosso negócio é facilitar a gestão do seu.